



Unternehmen Digital

Digitale Akquise statt Messeausfall

Veranstaltungen werden abgesagt, auf denen Sie Leads sammeln wollten! Die Folge: Ihre Pipeline wird nicht gefüllt und Sie haben nach der Epidemie keine Folgetermine? Also verkaufen Sie auch nichts und die Firma schlittert in die Rezession?

NEIN! Kontakte sollten nicht erkalten! Sie sollten daher auf digitale Kontaktpflege umstellen. Die Leute haben jetzt mehr Zeit, wenn sie im Homeoffice arbeiten.



Welches Problem entsteht jetzt?

- Sie müssen im Kopf der Leute bleiben – trotz Messeausfall!
- Sie müssen Ihre Auftragspipeline füllen – ohne direkten Kundenkontakt!
- Sie wollen Termine machen – trotz Reiseeinschränkungen!
- Sie müssen schnell handeln – und haben ein beschränktes Zeitbudget!

Denken wir einmal gemeinsam darüber nach. Was brauchen Sie wirklich für Ihren Verkaufsprozess?

1. Persönlichen Kontakt (wie auf der Messe)
2. Vertrauen in den zukünftigen Kunden und Lieferanten (durch Abgabe von Informationen und Daten)
3. Erklärungen zu Ihren Produkten und Bedarfen
4. Eine vorhandene Kontaktliste oder Box mit Visitenkarten

Welche der Punkte 1- 4 können nicht mit digitalen Tools bewerkstelligt werden?

Stellen Sie sich bitte diese Fragen:

- Müssen Sie persönlich vor Ort sein oder reicht im ersten Moment vielleicht Ihre Persönlichkeit?
- Wollen Sie Zeit im Auto verbringen oder lieber beim richtigen Kunden?
- Ist es Ihnen wichtig zu wissen, wer wirklich auf Ihre Marktkommunikation reagiert?

Die Antworten liegen auf der Hand! Mit digitalen Mitteln bleiben Sie handlungsfähig. Genau JETZT ist die ideale Chance für den Schritt in die Digitalisierung des Vertriebs. Es ist einfacher, als Sie denken.

Warum?

Sie haben schon alle Bausteine vor Ort. Wir fügen die Einzelteile zusammen - zu einem digitalen Prozess. Dazu benötigen wir nur noch Ihre fertigen Inhalte (PDF, Filme, Datenblätter).

Wie?

Zum Beispiel durch die Aktivierung von vorhandenen Altkontakten.

Die Kerninnovation der Digitalisierung ist die Automation von Prozessen, die bisher nur händisch liefen. Dazu gehört zum Beispiel der Nachverfolgungsprozess im Vertrieb. Meist läuft dieser per Telefon in 3 Phasen über einen Zeitraum von x Monaten. Das lässt sich mit digitalen Automationstools verkürzen und beschleunigen. Ihr Benefit: **Sie sehen die Reaktion Ihrer Kunden und damit den Gesprächsbedarf mit Ihrem Vertrieb.**

Wie geht das?

Die Reaktionen auf Ihre digitale Kommunikation sind messbar. Damit erkennen Sie, wer Ihren Informationen folgt und sich enger an Sie binden möchte. So erfahren Sie, ob, wann und bei wem Ihre Themen wichtig sind.

Wir können die Epidemie nicht aufhalten, Ihnen aber ein wirksames Rezept gegen Behinderungen im Vertrieb geben, auch ohne Reisetätigkeit. **Digitaler Vertrieb ist somit ein zusätzlicher Arbeitskollege ohne Krankheiten und Ausfall in Zeiten einer Epidemie.**

Beginnen Sie jetzt ohne ein langwieriges IT-Projekt!

Was tun wir?

Wir liefern Unterstützung zur Vorbereitung der digitalen Akquise und der Kampagnen:

1. Wir entwerfen zusammen eine Strategie für Ihr Ziel.
2. Wir bauen dazu die notwendige Kampagne auf.
3. Wir stellen diese in den notwendigen Technologien ein.
4. Wir setzen die notwendigen Messpunkte für Reaktionen auf Ihre digitalen Inhalte.
5. Wir kontrollieren die Datenqualität der Liste starten den Versand der Kampagne.

Was investieren Sie?

Ihr Paketpreis im **Standard Setup einmalig: 2000,- €** zur Erstkampagne.

Darin ist enthalten:

- ✓ Digitale Konferenz zur Strategiefestlegung
- ✓ Standard Setup und Layout einer Kampagne durch uns
- ✓ Digitale Aufzeichnung des Testlaufs als Funktionsnachweis.
- ✓ Auswertung der Kampagnendaten und Empfehlungen für die Fortführung

Sie sparen:

Reisezeit und langwierige IT-Projekte

Ihr echter Mehrwert:

1. Digitale Akquise statt Messeausfall.
2. Auf einen Schlag mehr Leute ansprechen.
3. Sofort die Reaktionen sehen und Ihre Pipeline sortieren!
4. Sie kommen schneller zum Abschluss!
5. Sie bleiben im Kopf der Leute!
6. Endlich dauerhafte und kontinuierliche Nachverfolgung.
7. Regional, national, global einsetzbar.
8. Digitale Betreuung ohne persönliche Reisetätigkeit.
9. Sichtbare Ergebnisse in kürzerer Zeit bei mehr Durchsatz!

Rufen Sie uns an: +49 3641 3161170